

Zamówienia publiczne powyżej progów unijnych - poprawne i sprawne procedury dla zamówień o wyższym rygorze. Warsztaty dla Zamawiających i Wykonawców

Miejsce	Termin
ONLINE (hybrydowo)	2024-05-20 - 2024-05-21
Warszawa (hybrydowo)	2024-05-20 - 2024-05-21
ONLINE (hybrydowo)	2024-10-21 - 2024-10-22
Warszawa (hybrydowo)	2024-10-21 - 2024-10-22

Masz pytania odnośnie tego szkolenia? Skontaktuj się z nami: **22 / 845 52 53**, szkolenia@jgt.pl

Więcej informacji na temat szkolenia znajdziesz również tutaj:

<https://jgt.pl/szkolenia,zamowienia-powyzej-progow-unijnych-unz.html>

OPIS SZKOLENIA

Postępowanie o wartości równej lub przekraczającej progi unijne, regulowane jest ostrzejszymi przepisami prawa. Szczególnie istotna jest tu zatem **znajomość przepisów i umiejętność adekwatnego ich wykorzystania w praktyce**. Błędy popełnione w tego rodzaju postępowaniach mogą mieć bowiem dla Zamawiającego, a także dla Wykonawcy, bardziej dotkliwe konsekwencje.

Proponujemy Państwu szkolenie, na którym uczestnicy zapoznają się najbardziej restrykcyjnymi procedurami, ale także **najbardziej optymalnymi rozwiązaniami** w ustawie Prawo zamówień publicznych, które zastosowane we właściwy sposób mogą przynieść **wymierny efekt w postaci optymalizacji i pomóc w poprawnym oraz sprawnym realizowaniu postępowania**.

Cele szkolenia:

- Wyposażenie Uczestników w **praktyczną wiedzę** dotyczącą realizacji zamówień publicznych o wartości unijnej.
- **Szczegółowe i kompleksowe omówienie** najważniejszych, indywidualnych aspektów realizacji zamówień publicznych w procedurze unijnej.
- Zapoznanie Uczestników z **zasadami przygotowania najważniejszych dokumentów** zamówienia, pism, wniosków - od strony Zamawiającego i Wykonawcy.

Korzyści z udziału w szkoleniu:

- Szkolenie odbywa się w **formie praktycznych warsztatów** - w oparciu o przykładowe dokumenty oraz gotowe wzory, **uczestnicy tworzą dokumentację** postępowania.
- Ponadto zaprezentujemy praktyczne **narzędzia do usprawnienia** realizacji a także planowania i monitorowania w obszarze tego rodzaju zamówień publicznych.
- Ważnym elementem szkolenia będzie realizacja procedury zarówno od strony Zamawiającego jak i Wykonawcy - tu na podstawie **schematu czynności** uczestnicy szkolenia poznają we wnikliwy sposób **wiele zawiłości procedury unijnej i ryzyk** związanych z jej realizacją.
- Szkolenie będzie nawiązywało w zasadzie w każdym zakresie do **najnowszego orzecznictwa a także do wyników kontroli**.
- Istotną wartością tego szkolenia będzie **prezentacja praktycznych rozwiązań i rekomendacji** a także pomocne narzędzia do samokontroli i przykłady wielu pism zarówno od strony Zamawiającego jak i Wykonawcy.
- Pod kierunkiem audytora, arbitra z listy Prezesa UZP a przede wszystkim praktyka - uczestnicy szkolenia zdobędą **cenną praktyczną wiedzę i umiejętności**, optymalizując realizację procedur przetargowych o wartości tzw. unijnej zarówno od strony Zamawiającego - jak i Wykonawcy.

Grupa docelowa:

- Szkolenie polecamy **dla Zamawiających**, m.in.: osób zarządzających JSFP, kontrolujących oraz pracowników komórek/ działów ds. zamówień publicznych w jednostkach samorządowych, rządowych i innych zobligowanych do stosowania Prawa zamówień publicznych.
- Szkolenie to także polecamy **dla Wykonawców**: przedsiębiorców, osób zarządzających, pracowników, którzy zajmują się przygotowaniem ofert, prowadzeniem negocjacji w postępowaniu o udzielenie zamówienia publicznego a chcą nauczyć się lub udoskonalić umiejętności przydatne w ofertowaniu w procedurach o wartości tzw. unijnej.

Metody prowadzenia zajęć:

Wykład, dyskusja, analiza przypadku, burza mózgów oraz inne aktywizujące formy szkolenia

Szkolenia realizujemy w formie online, hybrydowej lub stacjonarnej. Niezależnie od formy realizacji - zajęcia odbywają się w sposób interaktywny, z możliwością zadawania pytań, wyjaśnienia wątpliwości, prowadzenia dyskusji i omówienia z trenerem przykładów z własnej praktyki. Nie nagrywamy szkoleń. Pomagamy w kwestiach technicznych.

PROGRAM

I. WPROWADZENIE

Recepta - czyli jak czytać i poprawnie interpretować ustawę Pzp, gdy przepisy nie są jednoznaczne lub pewne rozwiązania nie są doprecyzowane, a dodatkowo mamy ponad 600 artykułów Pzp!

II. PRZYGOTOWANIE POSTĘPOWANIA

- Wstępne konsultacje rynkowe** - jak w praktyce realizować konsultacje, żeby przyniosły spodziewany efekt i jak w nich uczestniczyć - **krok po kroku od strony Zamawiającego i Wykonawcy**.
- Czynności poprzedzające postępowanie o udzielenie zamówienia publicznego - w tym **analiza potrzeb i wymagań**.
 - Przykłady i praktyczne wskazówki.
- Jak przygotować się do realizacji obligatoryjnego konkursu** na usługi projektowania architektonicznego lub projektowania architektoniczno-budowlanego **i nie tylko** - praktyczne wskazówki praktyka.

III. REALIZACJA POSTĘPOWANIA - czynności po stronie Zamawiającego i Wykonawcy

- Ogłoszenia w realizacji procedury unijnej** - rodzaje ogłoszeń, miejsca i zasady publikacji i zmiany ogłoszenia:
 - Orzecznictwo,
 - Praktyczne przykłady i zapisy do ogłoszeń** o wartości unijnej,
 - Dlaczego Wykonawca powinien analizować treści wszystkich rodzajów ogłoszeń - **lista korzyści**.
- Pozostałe dokumenty zamówienia**:
 - SWZ** (specyfikacja warunków zamówienia) i **OPW** (opis potrzeb i wymagań) - analiza treści od strony Zamawiającego i Wykonawcy,
 - Protokół postępowania i inne dokumenty - przydatne wzory**.
- Katalog obligatoryjnych i fakultatywnych przesłanek wykluczenia - **najnowsze orzecznictwo**.
- Zasady polegania na zasobach podmiotów trzecich i podwykonawstwa - **najnowsze orzecznictwo**.

5. Wykonawcy wspólnie ubiegający się o udzielenie zamówienia - **najnowsze orzecznictwo.**
6. Reguły w zakresie składania podmiotowych środków dowodowych - **najnowsze orzecznictwo**
7. Procedura odwrócona – ułatwienie czy komplikacja- najnowsze orzecznictwo
8. **Kryteria oceny ofert:**
 - **przegląd przykładowych kryteriów pozacenowych ze wskazówkami audytora,**
 - **kiedy możemy zastosować jako jedyne kryterium cenowe - najnowsze orzecznictwo i wyniki kontroli.**
9. **Terminy związania ofertą** – praktyczna analiza przepisów **z przykładami.**
10. **Zasady wnoszenia wadium** – analiza najnowszego orzecznictwa w tym zakresie.
11. Przygotowanie i złożenie oferty.
12. Odrzucenie oferty.
13. Ocena i wybór oferty najkorzystniejszej.
14. Komunikacja z Wykonawcą - elektronizacja - **problemy, rozwiązania,** analiza najnowszego orzecznictwa w tym zakresie.

IV. TRYBY W PROCEDURZE UNIJNEJ

1. Przetarg nieograniczony **od A - do Z od strony Zamawiającego i Wykonawcy.**
2. Procedury dwustopniowe i **uelastycznienie trybów negocjacyjnych.**
3. Odformalizowanie trybu zamówienia z wolnej ręki - **przesłanki i schemat czynności i dokumentowanie.**
4. Zmiana podejścia kontroli do oceny procedur zamkniętych - **rekomendacje do wyboru trybów.**

V. UNIEWAŻNIENIE POSTĘPOWANIA – przegląd przesłanek, dokumentowanie i analiza najnowszego orzecznictwa.

VI. UMOWA W SPRAWIE ZAMÓWIENIA PUBLICZNEGO I JEJ MONITOROWANIE

1. Zakres obligatoryjnych zapisów w umowie:
 - Konstrukcja umowy - **istotne postanowienia,**
 - Określenie **klauzul niedozwolonych** w umowie w sprawie zamówienia publicznego,
 - **Klauzule obligatoryjne,**
 - Waloryzacja umów - **rodzaje, zasady, praktyki,**
 - **Analiza najnowszego orzecznictwa w ww. zakresie,**
 - Ugoda i pozostałe istotne regulacje w zakresie umów.
2. **Raport z realizacji zamówienia.**

VII. ŚRODKI OCHRONY PRAWNEJ I KONTROLA ZAMÓWIEŃ PUBLICZNYCH

1. Zmiany i nowości w zakresie rozpoznawania odwołań przez KIO.
2. Wprowadzenie mechanizmów służących ujednoliceniu orzecznictwa dotyczącego zamówień publicznych.
3. Skarga na orzeczenie KIO – zmiany.
4. Wprowadzenie przepisów dotyczących systemu i zasad kontroli udzielania zamówień publicznych.

5. Wprowadzenie do ustawy regulacji dotyczących postępowania koncyliacyjnego w przypadku sporów powstałych w trakcie realizacji umowy w sprawie zamówienia publicznego o dużej wartości.

VIII. PODSUMOWANIE

1. Dyskusja podsumowująca szkolenia.
2. Praktyczne wnioski w zakresie przygotowania się do stosowania nowych przepisów.

MIEJSCE

Miejsce realizacji szkolenia wskazane jest **na górze strony**, bezpośrednio pod terminem szkolenia. Szkolenie może być realizowane **ONLINE, stacjonarnie** (w sali szkoleniowej) **lub hybrydowo** (jednocześnie w sali szkoleniowej i ONLINE).

SZKOLENIE ONLINE:

Każdy uczestnik łączy się ze swojego miejsca pracy / zamieszkania. Wymagania: komputer / tablet z dostępem do Internetu, wyposażony w mikrofon, opcjonalnie słuchawki. **Link dostępowy do szkolenia dostarczymy z wyprzedzeniem 1-dniowym.**

SZKOLENIE STACJONARNE:

Miejsce szkolenia zlokalizowane w centrum Warszawy. Na 4 dni robocze przed planowanym terminem szkolenia skontaktujemy się z Państwem i prześlemy szczegółowe informacje na temat lokalizacji szkolenia.

WIELE SZKOLEŃ REALIZUJEMY HYBRYDOWO, by umożliwić Państwu wybór dogodnej formy udziału w szkoleniu. Część uczestników jest w sali szkoleniowej, a część osób łączy się ze szkoleniem zdalnie. Niezależnie od formy udziału w szkoleniu, zajęcia odbywają się w sposób interaktywny, z możliwością zadawania pytań, wyjaśnienia wątpliwości, prowadzenia dyskusji i omówienia z trenerem przykładów z własnej praktyki.

WYKŁADOWCA

Ekspert zamówień publicznych z wieloletnim doświadczeniem. Wykładowca, doradca, praktyk w zakresie kontroli i audytu, zamówień publicznych oraz zarządzania projektami finansowanymi, w tym inwestycyjnymi ze środków UE. Współpracuje z licznymi jednostkami sektora finansów publicznych i przedsiębiorcami.

- Od 2002 roku prowadzi **szkolenia z zakresu zamówień publicznych i audytu dla różnych podmiotów** - tylko w ostatnich latach kilka tysięcy godzin szkoleniowych potwierdzonych referencjami. Uzyskała Certyfikat doradcy i szkoleniowca - projekt KIGNET podsieć KIGNET LEX.
- Od 2004 roku **Członek Ogólnopolskiego Stowarzyszenia Konsultantów Zamówień Publicznych.**
- Od 2007 reprezentuje strony jako **pełnomocnik przed Krajową Izbą Odwoławczą.**
- W latach 2004-2007 **arbiter z listy Prezesa Urzędu Zamówień Publicznych.**
- **Certyfikowany Audytor wewnętrzny** (zaświadczenie Ministra Finansów oraz Certyfikat Dyplomowanego Audytora Wewnętrznego II stopnia Polskiego Instytutu Kontroli Wewnętrznej).

- Kierownik i wykładowca **zaprojektowanych przez siebie studiów podyplomowych** o tematyce zamówień publicznych oraz innych kierunków studiów, m.in. na Uniwersytecie Ekonomicznym we Wrocławiu oraz Uniwersytecie Jagiellońskim.
-

CENA

Cena szkolenia podana jest **na górze strony**, obok terminu szkolenia i przycisku ZAPISZ SIĘ. **Dla szkoleń hybrydowych** (realizowanych jednocześnie w sali szkoleniowej i ONLINE) - **cena szkolenia różni się w zależności od formy udziału w szkoleniu.**

UDZIAŁ W FORMIE ONLINE:

Cena obejmuje: uczestnictwo w szkoleniu dla 1 osoby, materiały szkoleniowe w wersji elektronicznej, certyfikat ukończenia szkolenia (wystawiany pod warunkiem obecności na co najmniej 80% zajęć), zapewnienie platformy szkoleniowej i dostępu do szkolenia w czasie rzeczywistym, test połączenia, pomoc techniczną w razie potrzeby.

UDZIAŁ W FORMIE STACJONARNEJ:

Cena obejmuje: uczestnictwo w szkoleniu dla 1 osoby, materiały szkoleniowe, serwis kawowy, lunch, certyfikat ukończenia szkolenia (wystawiany pod warunkiem obecności na co najmniej 80% zajęć).

Ważne informacje:

- Do podanej ceny netto doliczany jest podatek VAT w wysokości 23%. W przypadku, gdy udział w szkoleniu jest finansowany co najmniej w 70% ze środków publicznych, szkolenie podlega zwolnieniu z VAT.
 - Przy zgłoszeniu więcej niż 1 osoby - RABAT 5% dla każdego uczestnika.
 - Cena szkolenia nie obejmuje noclegu. Osoby zainteresowane noclegiem mogą skorzystać z naszej pomocy przy dokonaniu rezerwacji, poniżej informacje o dostępnych możliwościach.
 - SPOSÓB PŁATNOŚCI: Płatność może być dokonana po zrealizowanej usłudze, gdy zgłaszającym jest instytucja publiczna, a także w przypadku innych zgłaszających, o ile taka forma płatności zostanie zaakceptowana przez organizatora. Organizator akceptuje wydłużone terminy płatności. **Prosimy o wskazanie preferowanej formy płatności na formularzu zgłoszeniowym.**
 - Szczegółowe informacje na temat zasad realizacji usługi znajdują się w [Regulaminie](#)
-