



Toruń, dnia 02 marca 2010r.

Do:

J. G. Training

ul. Olesińska 21

02-548 Warszawa

Opinia w sprawie szkolenia z zakresu Umowy handlowe - jak zabezpieczyć interesy swojej firmy. Przepisy i praktyka.

W dniach 25- 26 lutego 2010r. uczestniczyłam w szkoleniu zorganizowanym przez J.G. Training z zakresu Umów handlowych- jak zabezpieczyć interesy swojej firmy. (Przepisy i praktyka) i nie zawiodłam się. Pod względem merytorycznym, zajęcia były prowadzone bardzo rzetelnie, omówione na praktycznych przykładach ustosunkowanych do problemów prawnych firmy czy działalności gospodarczej każdego uczestnika szkolenia. Okazało się to bardzo pomocne, bowiem otworzyło oczy na aspekty dotąd nieznanepomijane i z pewnością w przyszłości ustrzeże firmę przed nieodpowiednim zabezpieczeniem prawnym.

Sama organizacja przebiegła także bez zarzutu, kameralna grupa pozwoliła na swobodne wyrażanie opinii i czynny udział w dyskusji co tylko wpłynęło na pogłębianie wiedzy, a przepyszny lunch dodał tylko temu szkoleniu atutu. Polecam.

Z poważaniem

Ewelina Filipiak

Referent ds. Handlu

Departament Handlu KSC S.A.